



sedia, Société d'Economie Mixte, et Territoire 25, Société Publique Locale, composent le Groupe 25 qui intervient dans les métiers de l'aménagement, de la construction et de l'immobilier d'entreprises sur l'ensemble des départements du Doubs, de la Haute-Saône et du Jura.

Fortes d'une soixantaine de salariés basés à Besançon, Montbéliard, Vesoul et Lons-le-Saunier, les deux structures réalisent environ 50 M€ de produits d'opérations.

Dans le cadre de leur développement ambitieux, sedia et Territoire 25 recrutent :

Un(e) Chargé(e) de Commercialisation

Basé(e) à Besançon (25), nombreux déplacements sur les départements 25, 39, 70.

MISSIONS DE BASE

Il (elle) assure la commercialisation de biens à la vente ou à la location auprès de sociétés, promoteurs ou de particuliers.

L'ensemble des missions concerne sedia, Territoire 25 toutes deux sociétés d'aménagement et de construction mais également des sociétés patrimoniales gérant au total près de 200 000 m².

Vous rejoignez une équipe déjà très active avec de belles réussites en perspective.

RESPONSABILITES ET ACTIVITES

Commercialisation à la vente de foncier au sein :

- De ZAC d'habitat auprès de particuliers ou de promoteurs,
- De ZAC d'activités à destination d'entreprises, d'enseignes nationales ou de promoteurs,

www.sedia-bfc.fr

Commercialisation à la vente ou à la location :

- De locaux d'activités,
- De locaux commerciaux ou industriels,
- De bureaux,
- De logements.

Développer et animer un réseau

Représenter les sociétés lors d'évènements extérieurs ou au sein de comités de pilotage avec les services de collectivités ou des élus.

Pour plus de détails sur les opérations : www.sedia-bfc.fr

LE PROFIL

Pré requis : formation initiale exigée et/ou expérience professionnelle :

- Bac +2 ou équivalent,
- 1^{ère} expérience réussie dans l'immobilier ou expérience affirmée dans la vente de services aux entreprises (B2B, type grands comptes utilisateurs) et pratique de la négociation,
- Bonne connaissance du tissu économique régional.

Compétences attendues (et niveau de maîtrise) :

- Passionné par le terrain, vous possédez un réel talent de négociateur,
- Forte autonomie mais avec une capacité à travailler avec les services amont (Responsables d'Opérations) et transverses (Juridique, Financier)
- Forte culture du résultat

Aptitudes et motivations, comportements professionnels :

- Dépassement de soi et des objectifs,
- Autonomie,
- Dynamisme,
- Disponibilité,
- Ouvert et entreprenant
- Goût pour le travail en équipe projet.

CONTRAT

- **CDI à pourvoir immédiatement**
- Salaire en fonction du profil et de l'expérience

Lettre de motivation et CV détaillé
à adresser au Directeur de sedia et de Territoire 25
6, rue Louis Garnier - BP 1513 - 25008 BESANÇON Cedex
Site internet : www.sedia-bfc.fr - e-mail : direction@sedia-bfc.fr